

“Toen het magazijn zó vol stond dat we moesten apenkooien om bij het kantoor te komen was de maat vol.” Een nieuwe hal biedt ruimte voor de groeiplannen van Marc (49) en Eveline (49) Peters. Met het Amerikaanse fitnessmerk Keiser veroveren zij vanuit Grubbenvorst de wereld van de Europese topsport.

Tekst: Monique Joosten
Beeld: Laurens Eggen

Chelsea, Bayern München, PSV, Ajax en het dichterbij huis gelegen Roda JC. Voetballegendes Dirk Kuyt, Franck Ribéry en Jérôme Boateng. Ze trainen allemaal met fitnessapparaten van Keiser. Marc Peters, general manager van Keiser Europe: “Toen ik begon had Keiser hier nog

Topsport werkt als een olievlek

geen positie in de wereld van de topsporters. Onze niet aflatende wil om bij sportkoepel NOC*NSF binnen te komen heeft gewerkt. Dat Sportcentrum Papendal, een centrum voor topsport en onderwijs waar dagelijks topsporters trainen, met de apparaten van Keiser is gaan werken, opende deuren. Bijvoorbeeld die van Roda JC, Ajax en PSV.” Maar hoe kom je als ‘Holländer’ bij die Deutsche Mannschaft binnen? Marc: “Het contact met de Deutscher Fußball-Bund (DFB) is ontstaan door Jürgen Klinsmann. Hij was bondscoach en kwam in aanraking met Keiser waarna hij het trainingscomplex van de DFB door ons liet inrichten.”

Dood spoor

“Hoe anders was de situatie in 2002”, vertelt Marc. “Met mijn baan zat ik op een dood spoor. Ik wilde zelf ondernemen en het liefst in de sportbranche. Ik nam

ontslag en besloot me te gaan oriënteren. Twee dagen later kwam het al op mijn pad. Gewoon in Grubbenvorst. Een bekende sportschoolhouder vertelde me over zijn plannen om de pneumatische fitnessapparaten van Keiser naar Nederland te halen. Ik besloot mee te participeren. Om risico's te spreiden en omdat ik me als zzp'er niet tot één merk mocht beperken, combineerde ik dit met handel in golf- en duikspullen. Maar dat werkte niet. Je kunt niet 's ochtends bij een betaald voetbalvoetbalorganisatie een contract van 50.000 euro afsluiten en daarna een duikwinkel inlopen en er voor 50 euro spullen uit je kofferbak verkopen. Ik besloot me voor 100% op Keiser te richten en nam in 2004 alle aandelen over.”

Tropenjaren

“Als ik terugkijk hebben we topsport bedreven. Die pionier-



Marc en Eveline Peters

sjaren waren spannend maar ook het leukst. Je weet niet of het een succes wordt. Voor mijn vrouw Eveline waren het ook tropenjaren. Zij had een drukke baan buitenshuis en naast het bedrijf hebben we ook nog een gezin. Dat kon niet meer allemaal tegelijk.” Eveline: “Het was gewoon niet meer te combineren met de zorg voor onze dochter die extra aandacht nodig heeft. Ik besloot een pauze te nemen, maar dat duurde nog geen week. Keiser groeide hard en al gauw zat ik aan de keukentafel mee te werken. Inmiddels zijn we met een team van 15 mensen en hebben we naast de vestiging in Grubbenvorst ook een vestiging in het Duitse Waltrop.”

Aantrekkelijk

“Keiser onderscheidt zich van andere fitnessapparatuur doordat het pneumatisch werkt”, legt Marc uit. “Het trainen met

luchtdrukweerstand heeft als voordeel dat het ingestelde gewicht gedurende de hele oefening gelijk blijft. Zelfs als je explosieve bewegingen maakt. Daarom is de apparatuur ook aantrekkelijk voor de topsporter. Je kunt je niet overbelasten tijdens de training. De apparatuur is gemakkelijk instelbaar en voor iedereen bruikbaar. Van topsporter tot 50-pluser. Maar ook voor revalidatie zijn de apparaten heel geschikt omdat je het gewicht met stapjes van 100 gram kunt verhogen.”

De auto van Marc staat startklaar. Hij vertrekt naar München om er de trainingsfaciliteit in te richten voor de spelers van FC Bayern München. In de kofferbak ligt slechts een sporttas. En de fitnessapparaten? Die gaan per vrachtwagen.